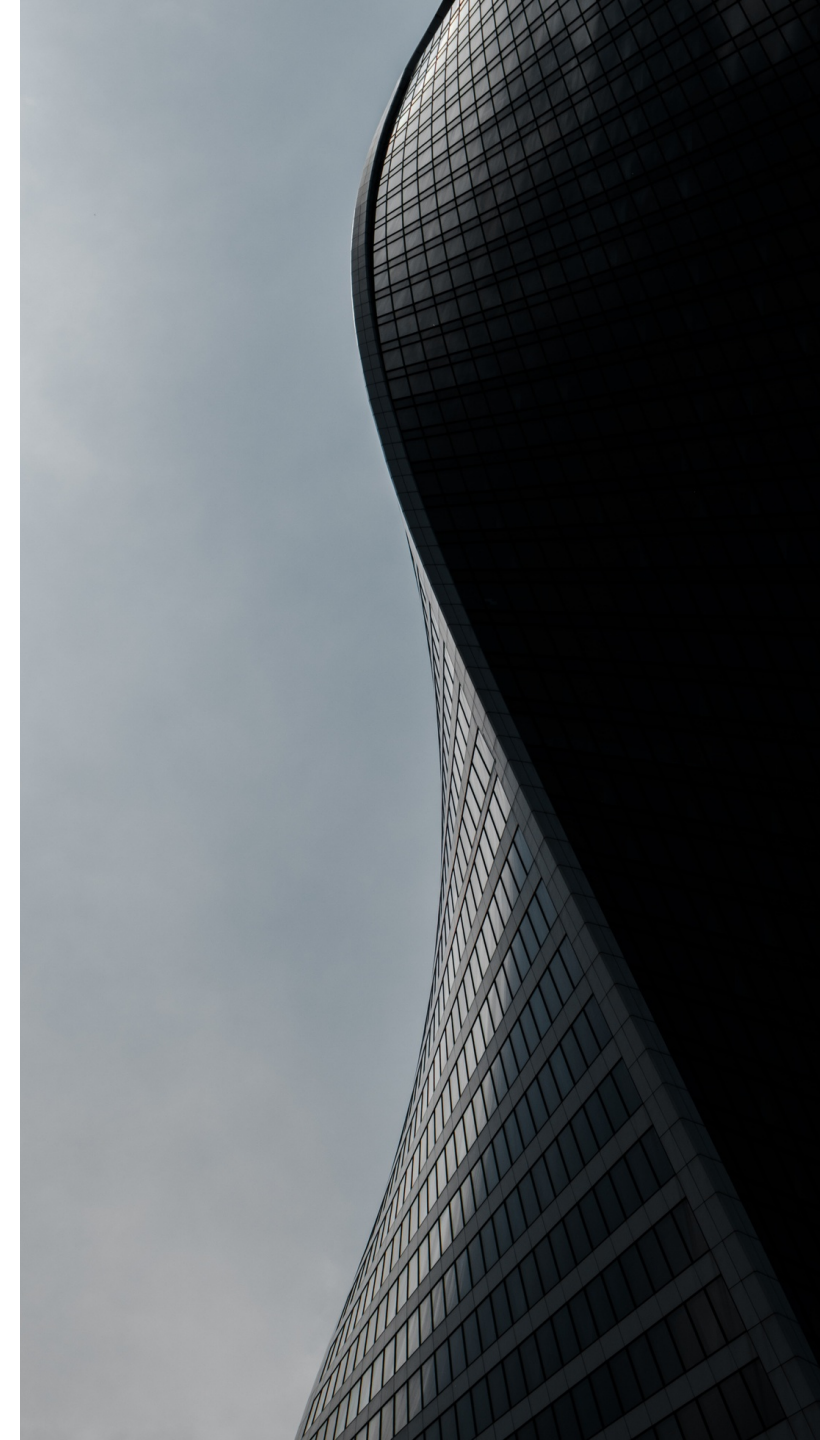




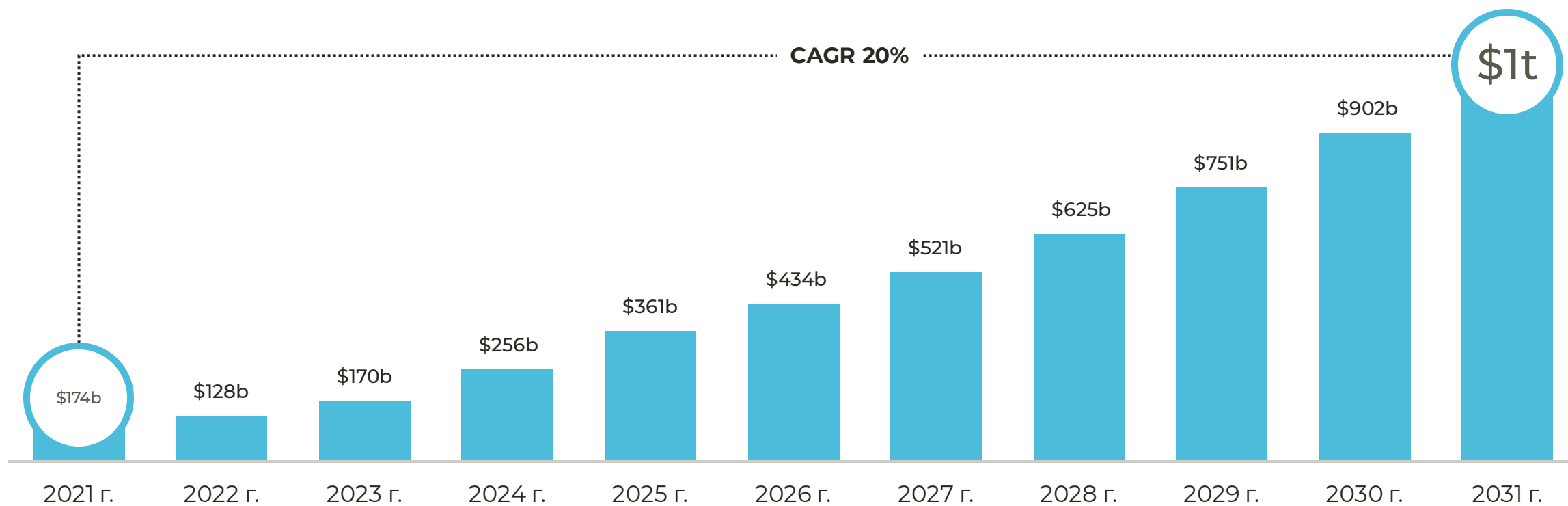
Венчурная отрасль: перспективы и инструменты

2023



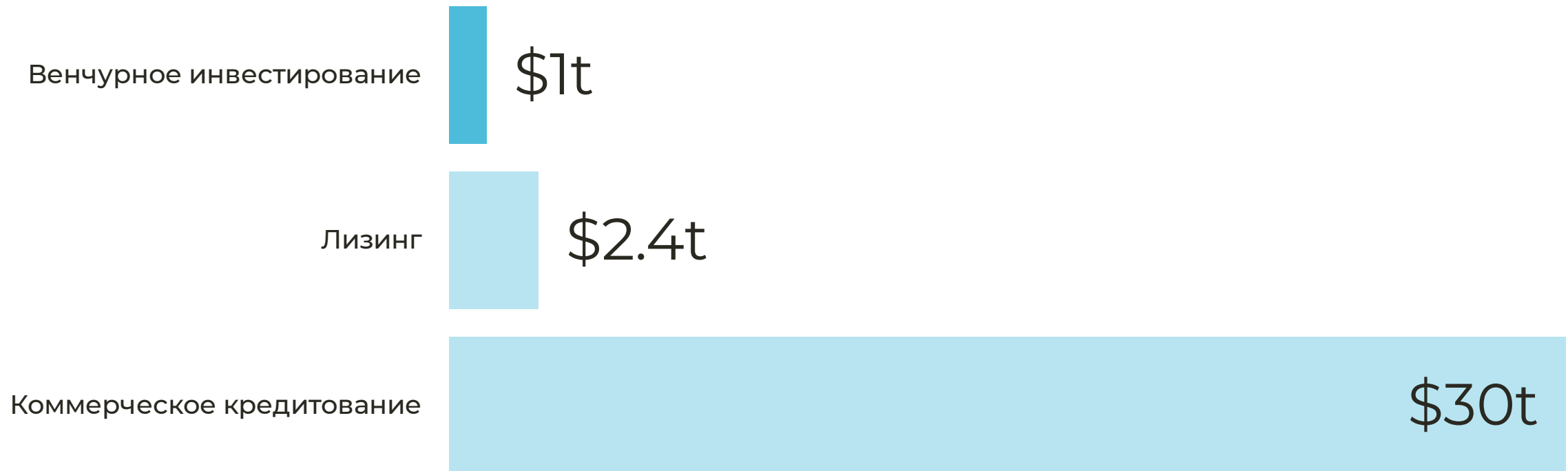
Венчурные инвестиции - один из самых быстрорастущих финансовых рынков

Прогноз динамики мирового рынка венчурного инвестирования



Источник: Alliedmarketresearch

Венчурные инвестиции в перспективе становятся важным глобальным финансовым инструментом



Венчурные инвестиции - доступный и привлекательный инструмент развития бизнеса

- Для получения средств не требуется залог или банковская гарантия
- Нет требований по доле собственного капитала в проекте
- Нет жестких ограничений по направлениям использования средств
- Четко структурированный подход к организации финансирования



Series A
Экспансия

Инвестиции
\$200k+

Рост: 25% в месяц
Команда: 20+

Seed
Product-market fit

Инвестиции
\$75k - \$200k

Рост: 15%-30% в месяц
Команда: 10+

Pre-Seed
Проверка гипотез

Инвестиции
\$20k - \$750k

Рост: 0-20% в месяц
Команда: 2+

**Современный
подход к развитию
и финансированию
стартапов четко
структурирован и
понятен и
предпринимателям
и инвесторам**

Привлекательность вложений в стартап для венчурного инвестора: **высокая рентабельность и управляемые риски**

Средняя сумма инвестиций в стартап: \$100k

Общий объем инвестиций: \$10m

Суммарно, EBITDA \$20m

EV/EBITDA = 10

Доля инвестора в капитале 10%

Венчурный инвестор вкладывает средства в 100 стартапов и получает 10% капитала каждого

По статистике, в течение 5 лет выживет только 10% стартапов

Стоимость доли инвестора в стартапах через 5 лет можно будет оценить в **\$20m**

Прибыль инвестора за 5 лет составит \$10m. Первоначальные инвестиции - удвоятся

Укрупненно, они смогут выйти на годовой оборот \$5m и рентабельность по EBITDA 40%

Среднегодовой ROR составит 40%

Основные причины неудач стартапов

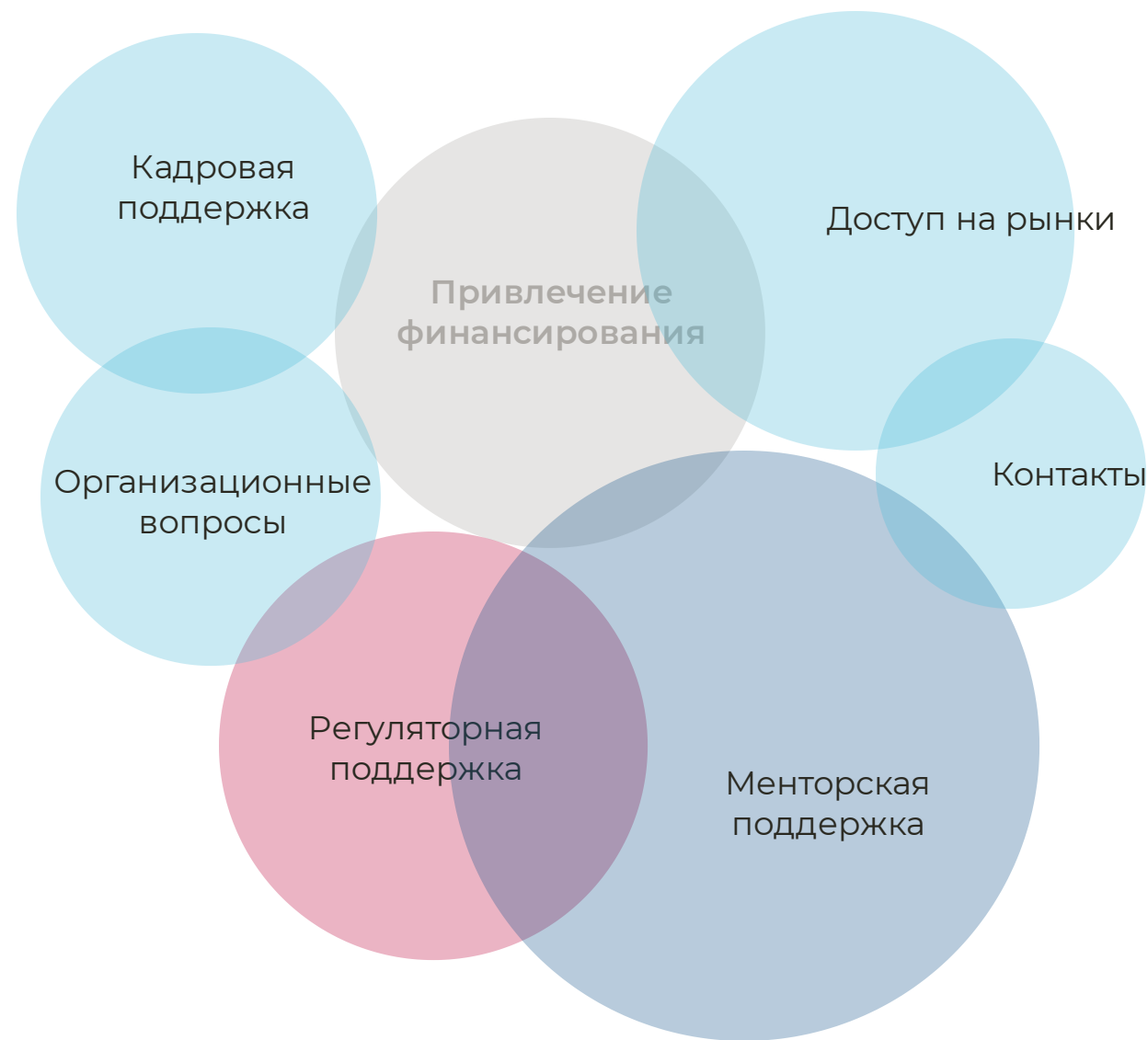


По статистике до

90%

стартапов могут потерпеть неудачу

Развитие
стартапов -
комплексная
задача
требующая
продуманного,
структурного
подхода



Акселераторы становятся сейчас ключевым инструментом развития стартапов

Акселераторы - сравнительно новая бизнес - модель. Первые акселераторы появились в начале 2000-х годов. Прибыль акселераторов формируется за счет вхождения в капитал стартапов

